



MACROECONOMÍA

VARIABLES MACROECONÓMICAS

La macroeconomía estudia las principales tendencias del conjunto de la economía. Es el estudio del comportamiento de la economía en su conjunto. Examina el nivel global de producción, empleo, precios y comercio exterior de un país.

A través de la macroeconomía se pretende lograr:

1. Elevado nivel de producción
2. Elevado nivel de empleo
3. Estabilidad en el nivel de precios
4. Equilibrio exterior

El equilibrio macroeconómico se determina por el juego de la oferta agregada (OA) y la demanda agregada (DA).

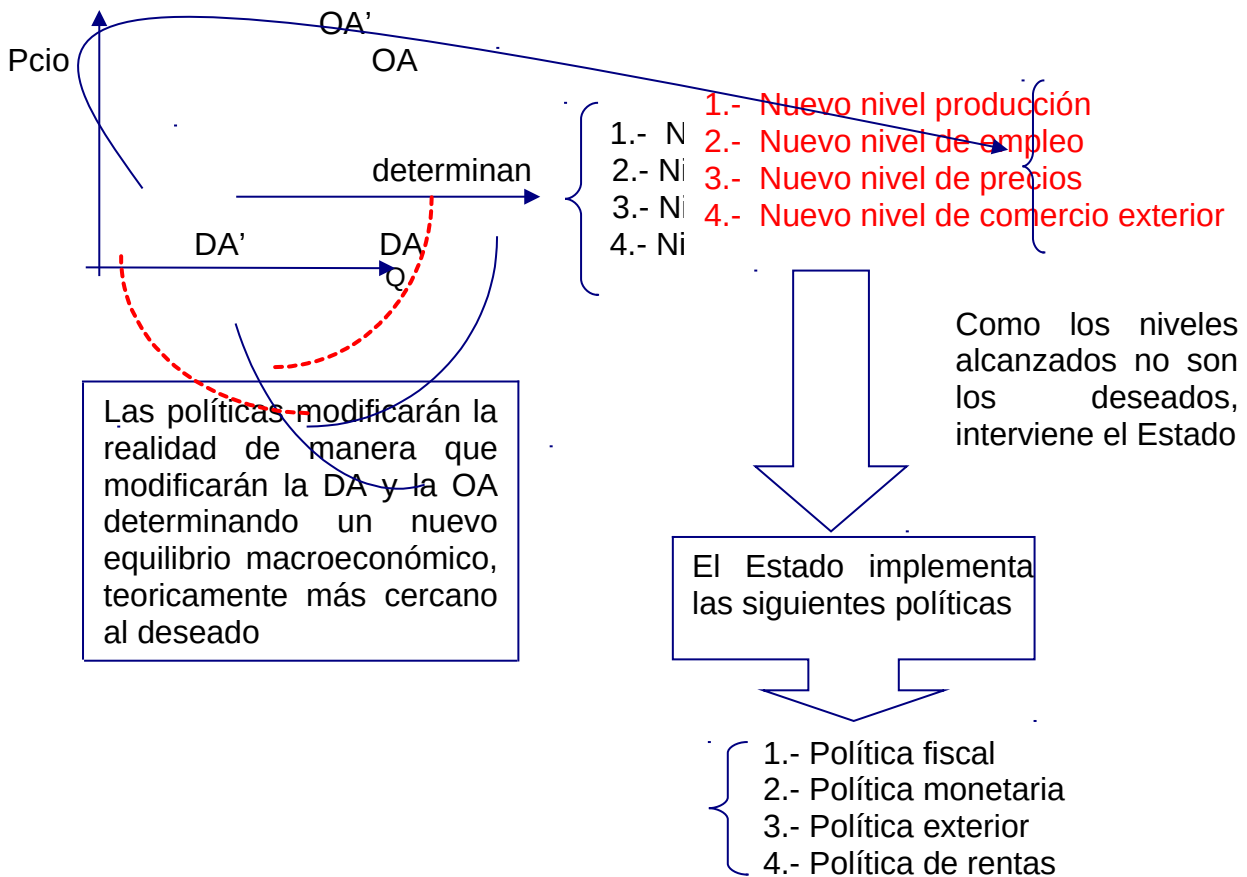
Por OA entendemos a la cantidad de producción nacional que las empresas están dispuestas a producir y vender en un determinado período de tiempo. La OA es una función del nivel de precio, la capacidad productiva y del costo de producción. La DA es la cantidad total de producción que están dispuestos a comprar los consumidores, las empresas, los extranjeros y el gobierno (el Estado) en un determinado período de tiempo, es decir, los distintos agentes que intervienen en la economía. La DA es una función que depende del nivel de precio de los productos, las fuerzas exógenas y las políticas económicas que se apliquen.

El esquema gráfico siguiente explica cómo funciona la economía. La DA y OA fijan un punto de equilibrio que determinará el nivel de producción, de empleo, de precios y de comercio exterior. La economía positiva los explica, sin embargo la economía normativa los cuestiona y procura mejorarlos. Para ello el Estado se vale de los siguientes instrumentos:

1. Política¹ fiscal: Se refiere a la utilización de los impuestos y del gasto público
2. Política monetaria: Se refiere a la gestión del dinero, del crédito y el sistema bancario de un país
3. Política exterior: Se refiere a la gestión del intercambio comercial y tipo de cambio
4. Política de rentas: Se refiere al manejo de los precios, incluido el salario

A través de la aplicación de medidas económicas –encuadradas en alguna/s de las políticas anteriores-, se determinará un nuevo punto de equilibrio, el cual –a su vez- reflejará un nuevo nivel para cada una de las variables. Es de esperar que este nuevo nivel de las variables esté más cercano a los objetivos deseados por el Estado.

¹ Política: toda acción que procura modificar la realidad



Variables Macroeconómicas

1. Nivel de Producción

Producto Interno Bruto (PIB) ó Producto Bruto Interno (PBI).

El PBI es el valor monetario de los bienes y servicios finales producidos por una economía en un período determinado.

Producto se refiere a valor agregado; interno se refiere a que es la producción dentro de las fronteras de una economía; y bruto se refiere a que no se contabilizan la variación de inventarios ni las depreciaciones o apreciaciones de capital.

Cálculo del PBI

Existen tres métodos teóricos equivalentes de calcular el PBI:

- (1) Método del Gasto,
- (2) Método del Ingreso y
- (3) Método del Valor Agregado.



Método del Gasto

El PBI es la suma de todas las erogaciones realizadas para la compra de bienes o servicios finales producidos dentro de una economía, es decir, se excluyen las compras de bienes o servicios intermedios y también los bienes o servicios importados.

Método del Valor Agregado

El PBI es la suma de los valores agregados de las diversas etapas de producción y en todos los sectores de la economía. El valor que agrega una empresa en el proceso de producción es igual al valor de su producción menos el valor de los bienes intermedios.

Método del Ingreso

Todo proceso productivo se lleva a cabo mediante la utilización de factores productivos que deben ser adecuadamente retribuidos por dicho proceso. La retribución a los factores de producción conforma el ingreso de los propietarios de dichos factores. Por tal razón, si sumamos la retribución a los factores de producción que intervienen en todos los procesos productivos en un país durante un período de tiempo determinado, obtendremos el PBI.

PBI nominal versus PBI real

Se debe tener en cuenta que la producción se mide en términos monetarios, por esto, la inflación puede hacer que la medida nominal del PBI sea mayor de un año a otro y que sin embargo el PBI real no haya variado. Para solucionar este problema se calcula el PBI real, valorando la producción a precios de un año determinado, considerado como base.

Producto Interno versus Producto Nacional

En el caso del Producto Bruto Interno (PBI) se contabiliza el valor agregado dentro del país, es decir se contabiliza la producción que se concreta dentro de los límites del país sin considerar el origen de los factores de producción. En el caso del Producto Nacional Bruto (PNB) se contabiliza el valor agregado por los factores de producción de propiedad nacional.

Producto Bruto versus Producto Neto

La diferencia entre el PB y el PN es la depreciación o amortización del capital duradero (bienes de capital), el Producto Bruto incluye la depreciación del capital mientras que el Producto Neto no la incluye. El producto Neto es igual al PBI menos la amortización de los bienes duraderos.

PBI Potencial

Es la tendencia a largo plazo del PBI real. Representa la capacidad productiva a largo plazo de la economía, es decir la cantidad máxima que puede producir esa economía manteniendo estables los precios. Se conoce también como nivel de producción de elevado empleo, ya que cuando la economía se encuentra en su nivel potencial, el



desempleo es bajo. La diferencia entre el PBI potencial y el efectivo se conoce como brecha del PBI. Cuando esta brecha es grande la economía es ineficiente (se encuentra por debajo de su FPP). Se habla de *recesión* cuando la brecha es pequeña y de *depresión* cuando la brecha es grande.

Producto Per Cápita

El PBI per cápita es el promedio de Producto Bruto por cada persona. Se calcula dividiendo el PBI total por la cantidad de habitantes de la economía. El uso del PBI per cápita como medida de bienestar es generalizado. Pero estas cifras deben ser observadas con cuidado ya que el PBI es un indicador de crecimiento pero no de desarrollo, es decir, a través de él no se refleja la distribución de la riqueza generada en el crecimiento.

Consideraciones sobre el PBI como medida de desarrollo

1. El PBI no considera la depreciación del capital (aquí se incluyen tanto maquinaria, fábricas, etc., como así también recursos naturales, y también se podría incluir al "capital humano"). Por ejemplo, un país puede incrementar su PBI explotando en forma intensiva sus recursos naturales, pero el capital del país disminuirá, dejando para generaciones futuras menos capital disponible.
2. No tiene en cuenta externalidades negativas (ni positivas) que algunas actividades productivas generan, por ejemplo, la contaminación ambiental.
3. No tiene en cuenta la distribución del ingreso. Los pobladores de un país con igual PBI per cápita que otro pero con una distribución más equitativa del mismo disfrutarán de un mayor bienestar que el segundo.
4. La medida del PBI no tiene en cuenta actividades productivas que afectan el bienestar pero que no generan transacciones, por ejemplo trabajos de voluntarios o de amas de casa.
5. Actividades que afectan negativamente el bienestar pueden aumentar el PBI, por ejemplo, desastres naturales, divorcios y crímenes.
6. El PBI ignora el endeudamiento externo. El PBI de un país aumentará si el gobierno o las empresas dentro del mismo toman préstamos en el extranjero, obviamente, esto disminuirá el PBI en períodos futuros.

2. Nivel de Precios

La macroeconomía tiene como objetivo lograr garantizar precios estables con libre mercado, es decir que los precios no aumenten ni disminuyan bruscamente. La estabilidad es importante porque los precios son el patrón de medida y si ellos varían este patrón tiende a no servir o a ser menos valioso. Ello ocurre cuando hay inflación, aumento sostenido en el nivel de precios, o cuando hay deflación.

Las variaciones en los precios se miden a través índices contruidos a tales efectos.



3. Nivel de Empleo

Como objetivo macroeconómico se busca un alto nivel de empleo, es decir, lograr que la mayor parte de la población económicamente activa –población mayor de 14 años que está en condiciones de trabajar- esté empleada.

4. Comercio internacional

El cambio más importante de la economía en los últimos años es la creciente interrelación de las economías de cada país (globalización).

La acumulación de capital sobrepasa el marco de las economías regionales. Se observa que en períodos sumamente breves, se trasladan miles de millones de dólares entre los distintos países del mundo donde las decisiones de cada país se encuentran vinculadas a la de los otros.

Dado que todas las economías del mundo están abiertas, al menos en cierto grado, al comercio exterior y teniendo en cuenta que la apertura tiene un efecto considerable sobre las políticas macroeconómicas nacionales, se ha podido observar que las autoridades económicas de un país deben responder al entorno económico internacional en un alto grado.

Causas del comercio internacional

El principio que por excelencia explica el comercio internacional es que los países tienden a especializarse en la producción y exportación de aquellos bienes en los que poseen mayor ventaja respecto a otros países. Esto potencia el poder satisfactor de la economía global respecto a la economía de autoabastecimiento de un país bajo la vigencia de una economía cerrada.

La especialización da lugar al incremento de la productividad y, por lo tanto, en el nivel de vida de la población.

Logrando una especialización en los sectores que tienen una mayor productividad relativa, cada país estará en condiciones de consumir más de lo que podría producir por sí solo.

Causa 1: Condiciones disímiles de producción

Derivadas de las condiciones ecológicas territoriales

Causa 2: Estructura de costos decrecientes

Esta causa se da cuando existe la posibilidad de que se manifiesten las economías pecuniarias, sea a rendimientos crecientes o costos decrecientes por economía de escala.



Causa 3: Diferencias en la estructura de gustos de los consumidores

Aún cuando las condiciones de producción de bienes entre los diferentes países fueran iguales, lo mismo existiría comercio internacional si los gustos de las poblaciones de cada país fueran diferentes.

El principio de la ventaja comparativa

Existe un principio esencial que explica todo el comercio, sea que se realice dentro o fuera de las fronteras de un país y este es el Principio de las ventajas comparativas. (Ricardo 1817).

El patrón más eficiente y productivo de especialización es que los países se dediquen sólo a las actividades productivas en las que tengan, en términos relativos y comparativos, más eficiencia que otros. Esto logrará que cada país tenga una ventaja comparativa respecto a otro y viceversa, o sea, una desventaja comparativa en otros bienes.

El comercio exterior tiene su causa en las ventajas comparativas, lo que también lleva a pensar que el ingreso real será mayor en un país con libre comercio que sin él.

La ventaja comparativa puede verse también a través de la productividad de los factores. A mayor productividad por factor, mayor ventaja y por lo tanto mayor especialización. El costo interno de los factores es lo que determinará hacia que rubros se especializará una economía y cuales son los bienes que debe importar.

Supuestos subyacentes en el modelo de las ventajas comparativas

1. Pleno empleo
2. Completa movilidad de los recursos en una economía
3. No existencia de las incidencias de las variaciones en el tipo de cambio, ni costo del dinero y por sobre todas las cosas desajustes de la balanza comercial en cada país
4. La cantidad de recursos y capacidad tecnológica están dadas para cada país

Una objeción fundamental al Principio de las Ventajas Comparativas es su olvido de que la composición y el desarrollo del conjunto de los recursos productivos de un país puede cambiarse por medio del mismo comercio internacional.

¿Cuáles son las fuentes de las diferencias en productividad que dan lugar a ventajas comparativas?

Es atendible pensar que una ventaja comparativa se funda en una ventaja absoluta relacionada a la disponibilidad o costo de un recurso productivo, pero esto es relativo y si bien, puede explicarse por esta idea, el principio de la ventaja insuficiente, no permite explicar que ocurre en aquellos casos donde la ventaja absoluta no es evidente.



El Índice de Comercio

$$IC = \frac{X - M}{2PBI}$$

X = Exportaciones

M = Importaciones

El Índice de Comercio da una idea del grado de apertura de una economía respecto al comercio internacional.

CONSUMO Y AHORRO

El consumo es una variable de la cual depende la DA y en consecuencia es un factor determinante del PBI.

Si tenemos en cuenta los agentes económicos, podemos observar que el PBI es consumido por las economías domésticas y el Estado.

Se entiende como consumo al gasto que realizan los distintos agentes económicos y que se destinan a la satisfacción de las necesidades. No intervienen en procesos productivos. Es así que un bien duradero es considerado consumo si es adquirido por una familia.

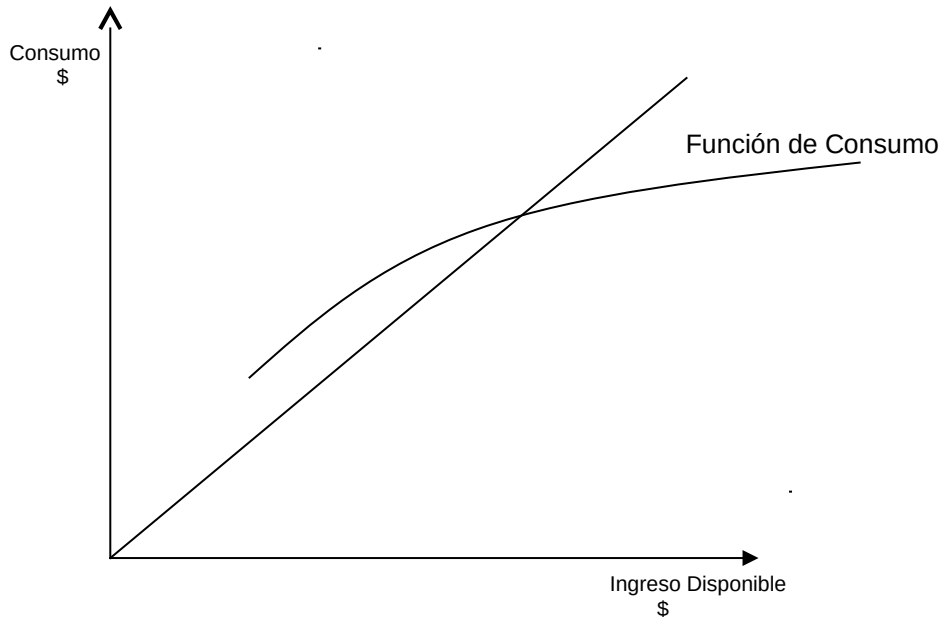
$$C = CD + CP$$

CD = Consumo doméstico

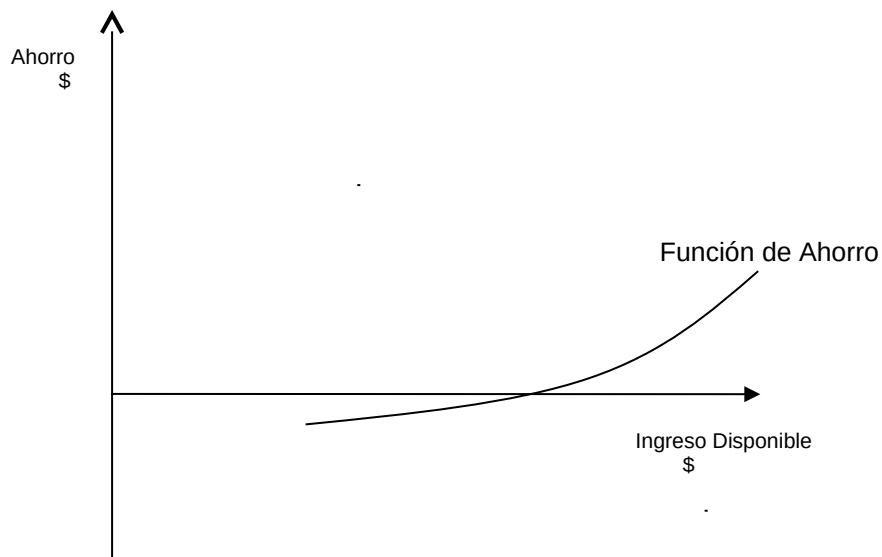
CP = Consumo público

El ahorro es la parte del ingreso de las economías domésticas que no se gasta en consumo, y normalmente representa un sacrificio presente para un consumo futuro.

El gráfico siguiente muestra la función de consumo que indica la relación entre el nivel de gasto en consumo y el nivel de ingreso (o renta) disponible. En el punto en que la curva de gastos se iguala a la recta de 45° se observa que todo el ingreso se consume y no hay ahorro. Cuando la curva de gastos está por encima de la recta de 45° (a la izquierda del punto de igualación), el hogar analizado está consumiendo más de lo que dispone y hay un “desahorro”. Cuando el hogar se encuentra en un punto a la derecha del punto de igualación con la recta de 45° se observa que hay un ahorro,



De igual manera la función del ahorro muestra la relación entre el nivel de ahorro y el nivel de ingresos.



Propensión marginal a consumir: es la cantidad de consumo adicional generado por un peso más de ingreso (matemáticamente representa la pendiente de la función consumo).

$$PMgC = \frac{\Delta C}{\Delta Y}$$

ΔC = Cambios en el consumo



ΔY = Cambios en el ingreso

De igual manera la propensión marginal a ahorrar: es el ahorro adicional generado por un peso más de ingreso.

$$PMgA = \frac{\Delta A}{\Delta Y}$$

Ambas propensiones son complementarias ya que el ingreso del hogar es la suma entre consumo y ahorro.

Se observa que a mayores ingresos la propensión marginal a consumir es menor.

INVERSIÓN

Inversión es el aumento en la cantidad de bienes de capital de la sociedad. Es un componente del gasto (en un bien que dura varios procesos productivos) y por lo tanto afectará la producción y el empleo, pero si hay acumulación de capital se eleva la producción potencial (PBI potencial). La inversión puede ser pública –aquella realizada por el Estado- ó privada –realizada por las empresas-.

EL EQUILIBRIO MACROECONÓMICO

Sabemos que el PBI es la suma de todos los bienes y servicios finales producidos por una economía en un determinado período.

Son componentes del PBI

Consumo = C

Ahorro = A

Inversión privada y pública = I

Gastos del Estado = G

Exportaciones Netas = X-M

Por lo tanto, bajo el supuesto de una economía cerrada

$$PBI = C + A + I + G$$

Mientras que bajo el supuesto que el intercambio comercial externo es importante:

$$PBI = C + A + I + G + (X-M)$$

$$PBI \cong Y$$

Cuando hay comercio exterior, entonces:



$$Y = C + A + I + G + (X - M)$$

BALANZA DE PAGOS

La balanza de pagos es un registro sistemático de todas las transacciones económicas - tanto reales como financieras (por ejemplo fletes e intereses, respectivamente) - realizadas entre los residentes y no residentes de un país en un período de tiempo determinado, generalmente un año.

Si una transacción suministra divisas al país, se denomina crédito y se registra como partida positiva (ingreso). Si exige gastar divisas es un débito y se registra como partida negativa.

COMPOSICIÓN DE LA BALANZA DE PAGOS

El balance, o balanza, de pagos tiene la siguiente estructura:

	Debe	Haber	SALDO	
	(egreso de divisas) U\$S	(ingreso de divisas) U\$S	Deudor U\$S	Acreedor U\$S
I.- Cuenta Corriente				
1) Mercancías (Balanza Comercial)	Importaciones 600	Exportaciones 500	100	
2) Servicios				30
3) Balanza por cuenta Corriente			70	
II.- Cuenta Capital				
4) Flujo de capitales	500	700		200
5) Balanza por cuenta Capital				200
III.- Errores u omisiones			30	
6) Total que deber ser Compensado			100	
IV.- Pagos oficiales (movimiento de capitales compensatorios)				100

La cuenta corriente registra las transacciones de bienes y servicios de cualquier naturaleza. Está compuesta por la **balanza comercial** cuyo saldo es la diferencia entre exportaciones e importaciones de bienes y la **balanza de servicios** que registra los **servicios** reales y financieros. Los reales son, por ejemplo, fletes y seguros, transporte diversos, etc. Los servicios financieros pueden ser, por ejemplo, ingresos provenientes de inversiones, remisión de utilidades y dividendos por el capital extranjero radicado en el país,



también pueden ser ingresos en concepto de utilidades por inversiones de capital argentino en el extranjero.

Las donaciones son transacciones tanto de carácter público como privado que no tienen contraprestación, por ejemplo la ayuda familiar, y van como ingreso ó egreso según entren o salgan del país.

El **movimiento de capitales autónomos (flujo de capitales)** son los realizados independientemente de la situación de la balanza de pagos, tienen origen en transacciones vinculadas al comercio exterior, al flujo de capitales por mayores rendimientos o préstamos de organismos internacionales destinados a financiar proyectos específicos, etc. Estos movimientos corresponden al sector privado, público y bancario.

La suma de los saldos en cuenta corriente, donaciones y flujo de capitales nos dará el resultado -superávit ó déficit – que deberá ser compensado ya que la balanza de pagos siempre debe cerrar en cero.

El movimiento de capitales compensatorios es la herramienta para cerrar en cero (0) a la Balanza de Pagos. En este punto entran a jugar distintas variables: la variación de las reservas internacionales y los movimientos de capitales, vinculados directamente al Banco Central de la República Argentina y al gobierno nacional. Se incluyen aquí las operaciones de compra y venta de moneda extranjera del Banco Central de la República Argentina, la asistencia financiera brindada por el FMI (Fondo Monetario Internacional) para cubrir déficit de balance de pagos (créditos stand by por ej.) y los préstamos compensatorios otorgados por bancos extranjeros.



CRECIMIENTO Vs DESARROLLO

Desarrollo Humano

El desarrollo humano es el proceso de ampliación de las opciones de la gente, aumentando las funciones y capacidades humanas.

En todos los niveles del desarrollo las tres capacidades esenciales consisten en que la gente viva una vida larga y saludable, tenga conocimientos y acceso a recursos necesarios para un nivel de vida decente. Pero el ámbito del desarrollo humano va mucho más allá: otras esferas de opciones que la gente considera en alta medida incluyen la participación, la seguridad, la sostenibilidad, las garantías de los derechos humanos, todas necesarias para gozar de respeto por sí mismo, potenciación y una sensación de pertenecer a una comunidad. En definitiva, el desarrollo humano es el desarrollo de la gente, para la gente y por la gente.

Funcionamientos, capacidad y libertad

Los funcionamientos de una persona se refieren a las cosas valiosas que la persona puede hacer o ser (como estar bien nutrido, vivir una vida larga y tomar parte en la vida de una comunidad). La capacidad de una persona representa las diferentes combinaciones de funcionamientos que puede lograr la persona. De esta manera las capacidades reflejan la libertad para lograr los funcionamientos. En ese sentido, el desarrollo humano es libertad.

Pobreza humana e ingreso humano

Se define la pobreza humana por el empobrecimiento en múltiples dimensiones: la privación en cuanto a una vida larga saludable, en cuanto a conocimiento, en cuanto a un nivel decente de vida, en cuanto a participación. Por el contrario, se define la pobreza de ingreso por la privación en una sola dimensión, el ingreso, ya sea porque se considera que ese es el único empobrecimiento que interesa o que toda privación puede reducirse a un denominador común. El concepto de pobreza humana considera que la falta de ingreso suficiente es un factor importante de privación humana, pero no el único. Ni, según ese concepto, puede todo empobrecimiento reducirse al ingreso. Si el ingreso no es la suma total de la vida humana, la falta de ingreso no puede ser la suma total de la privación humana.

Índice de Desarrollo Humano

El IDH mide el logro medio de un país en cuanto a tres dimensiones básicas del desarrollo humano: una vida larga y saludable, los conocimientos y un nivel decente de vida. Por cuanto se trata de un índice compuesto, el IDH contiene tres variables: la esperanza de vida al nacer, el logro educacional (alfabetización de adultos y la tasa bruta de matriculación primaria, secundaria y terciaria combinada) y el PIB real per cápita (en dólares). El ingreso se considera en el IDH en representación de un nivel decente de vida y en reemplazo de todas las opciones humanas que no se reflejan en las otras dos dimensiones.



Ranking		IDH 2003
High human development		
1	Noruega	0.963
2	Islandia	0.956
3	Australia	0.955
4	Luxemburgo	0.949
5	Canada	0.949
6	Suecia	0.949
7	Suiza	0.947
10	United States	0.944
11	Japan	0.943
34	Argentina	0.863
35	Hungría	0.862
36	Pollonia	0.858
37	Chile	0.854
46	Uruguay	0.840
47	Costa Rica	0.838
52	Cuba	0.817
53	Mexico	0.814
56	Panama	0.804
57	Trinidad y Tobago	0.801
Medium human development		
63	Brasil	0.792
64	Rumania	0.792
69	Colombia	0.785
70	Dominica	0.783
75	Venezuela	0.772
79	Peru	0.762
82	Ecuador	0.759
88	Paraguay	0.755
98	Jamaica	0.738
104	El Salvador	0.722
112	Nicaragua	0.690
113	Bolivia	0.687
117	Guatemala	0.663
Low human development		
146	Madagascar	0.499
148	Cameroon	0.497
153	Haiti	0.475
156	Guinea	0.466
157	Senegal	0.458
158	Nigeria	0.453
159	Rwanda	0.450
160	Angola	0.445
161	Eritrea	0.444
162	Benin	0.431
176	Sierra Leone	0.298



Universidad Nacional de Tucumán
Facultad de Agronomía y Zootecnia
Cátedra de Economía Agraria



177 Niger

0.281